

БӨЛІМ: БИЗНЕС

6 причин, почему люди не открывают свой бизнес

ЖАРИЯЛАНДЫ
27.03.2018СІЛТЕМЕ
<https://bilimger.kz/34376/>

АННОТАЦИЯ / АҢДАТПА

Наблюдая за тем, как процветает чей-то бизнес: строятся новые и ремонтируются старые дома, открываются новые магазины, торговые центры, рестораны, пекарни, стоматологические кабинеты, юридические конторы и пр., мы задумываемся, а не перестать ли и нам работать на кого-то и не попытаться ли открыть собственный бизнес.

Однако мечты так и остаются мечтами, как только мы представим, какие сложности и препятствия нас ждут на этом пути. В то же время существует немалая категория людей, которых трудности не останавливают, в противном случае мы бы до сих пор жили в пещерах. Ведь, как говорится, тот, кто хочет работать, ищет средства, а кто не хочет — причины.

Психологи утверждают, что в основе таких причин нередко лежит страх, что мы не справимся, у нас ничего не получится. Однако мы не хотим признаваться в этом даже самим себе, поэтому наш мозг подыскивает разные оправдательные аргументы. Такие оправдания представляют собой защитную реакцию организма и позволяют нам чувствовать себя более уверенно, не снижая собственную самооценку.

Какие же аргументы приводятся чаще всего?

1. ЭТО ОЧЕНЬ ТРУДНО Конечно, трудно. Это даже труднее, чем кажется на первый взгляд. Но ленивые люди еще никогда ничего не добились, если только им на голову не падало наследство. Те, кто начинает бизнес с нуля, должны посвятить ему все свое время и силы, особенно на начальном этапе. Как гласит монгольская пословица, «Боисься — не делай, делаешь — не бойся!».

2. У МЕНЯ ВПЕРЕДИ ЕЩЕ МНОГО ВРЕМЕНИ, УСПЕЮ (ИЛИ: МНЕ УЖЕ ПОЗДНО НАЧИНАТЬ) Идеального времени для открытия своего бизнеса не существует. У молодости есть свои преимущества, а у людей старшего возраста — свои. Молодые люди могут не иметь

собственного капитала, но зато они не обременены семейными обязанностями, отвечают только за себя, у них более гибкий ум и они не боятся перемен. Люди постарше могут обладать стартовым капиталом, у них есть опыт и связи.

3. ЭТО СЛИШКОМ РИСКОВАННО, ВЕДЬ МОЖНО ЛИШИТЬСЯ ПОСЛЕДНЕГО Вероятность потерять деньги пугает и отталкивает от занятия собственным бизнесом многих. Тем более, что у каждого наверняка найдутся друзья или знакомые, оставшиеся в результате неудачного вложения средств едва ли не на улице. Поэтому прежде чем вкладывать в новое дело деньги, нужно просчитать возможные риски. Начинающему бизнесмену не стоит вкладывать абсолютно все свои деньги в новое дело, брать их под залог квартиры (особенно если другой нет). Мечтать о том, какими суммами мы будем располагать в недалеком будущем, полезно, но еще лучше подумать о том, с чем мы останемся в случае неудачи. Перед началом нового дела неплохо было бы получить консультацию человека, который уже прошел этот путь, а также знающего юриста и экономиста. Часто люди, которые идут на риск, объясняют это так: «Кто не рискует, тот не пьет шампанского!». И действительно, в бизнесе тот, кто рискует вовремя, нередко оказывается в крупном выигрыше. Однако нужно учитывать, что здесь имеется в виду риск не как красивый жест, а расчетливый, продуманный и обоснованный. Риска, выигрывает лишь тот, кто в совершенстве овладел наукой риска.

4. Я БОЮСЬ НЕСТАБИЛЬНОСТИ Мы привыкли ходить на работу пять раз в неделю, даже если она нас не особенно устраивает, и отсиживать там положенное время. Выполняя привычную работу, мы не выходим из нашей зоны комфорта, нам не нужно решать финансовые, организационные, юридические и прочие проблемы — все это делает наш работодатель. Мы спокойно спим, не переживая, что останемся без бизнеса, работы и денег. Конечно, наши доходы по сравнению с работодателем невелики, зато и головной боли несравненно меньше, чем у него. Страх утратить такую стабильность и, возможно, определенный социальный статус, лишиться хоть и незначительных, но постоянных доходов удерживает многих людей от открытия собственного бизнеса. Конечно, нельзя быть уверенным на все 100% в том, что ничего подобного не случится. Однако на проблему можно посмотреть и с другой стороны. Например, в любое время может измениться экономическая ситуация, и тогда опасность остаться без средств возникнет независимо от того, работодатель ты или наемный работник. Кроме того, наемного работника могут уволить «по собственному желанию» по вполне прозаической причине: сокращение штатов, неприязнь начальника, не сложившиеся в коллективе отношения и пр.

5. МОЯ СЕМЬЯ ПРОТИВ Хорошо, если близкие люди не только поддерживают желание начать свое дело, но и помогают в решении множества вопросов, касающихся его открытия. Но на такую поддержку могут рассчитывать далеко не многие. Ведь свой бизнес требует крупных денежных вложений, а на доходы в ближайшее время

рассчитывать не придется. Если же бизнес-лодка пойдет ко дну, то вместе со всеми домочадцами. Поэтому принимаясь за новое дело, необходимо получить их согласие и вместе подумать, как застраховать себя от возможной неудачи.

6. НЕТ ДЕНЕГ Конечно, стать единоличным владельцем бизнеса и самому принимать решения, располагая необходимой для открытия своего дела суммой, заманчиво. Но если денег слишком мало или нет вовсе, придется заранее все обдумать, проанализировать и рассчитать. Тем более, что если проявить сообразительность, то вполне можно обойтись малым.

Во-первых, не стоит уходить с основной работы.

Во-вторых, обязательно нужно составить бизнес-план с подробными расчетами.

В-третьих, обратиться за финансовой помощью к друзьям или родственникам. Некоторые люди продают машину, дачу, квартиру (если она не единственная), надеясь после получения прибыли все это вернуть. Разумеется, если преследует страх все это утратить навсегда, — значит нет внутренней уверенности в успешности нового дела.

Неплохо было бы найти инвестора, предложив ему проценты от прибыли. Если потенциальные инвесторы все как один отказываются от участия в бизнесе, стоит пересмотреть наши идеи и планы — возможно, они не так хороши, как нам кажется.

vk.com

ҚМ АА Куәлік нөмірі: **KZ45VPY00102718** — ҚР Мәдениет және Ақпарат министрлігі

© 2026 **Bilimger.kz** Ақпараттық-танымдық білім порталы. Барлық мазмұн авторлық құқықпен қорғалған.